

～定番販促方法との差別化を図る！他店が思いつかない方法で差をつける～

「販促アイデアをザクザク生み出す方法」

同じような商品やサービスが溢れる今、お客様に選んでもらう為には販促活動が欠かせません。しかし現実には、販促方法も似通ったモノで溢れ差別化が難しい状況にあります。この状況から抜け出すために必要なモノ、それはあなたの中に眠る創造力以外にありません。さらに販促にとって大切な事は、商品の良さを伝える事ではなく、関わり方をデザインする事です。これからの時代、ピラ配りや割引券を付けても、お客様の興味は引けません。商品との関わり方をデザインし、自店だけの販 促方法でお客様に足を運んで頂きましょう。

《主な講座内容》

- あなたの販促方法にお客様は飽きている
 - ・定番アイデアでお客様は振り向かない
 - ・効果の高い販促アイデアの事例紹介 他
- ついやってみたくなる体験が決めて
 - ・五感への働きかけが決めて
 - ・心の中のくすぐる場所が決めて 他
- 販促アイデアをざくざく生み出す方法
 - ・思い込みを取り去れば面白いアイデアに辿り着く
 - ・【ワーク】思考テストを通して「思い込み」を炙り出す 他

《講師プロフィール》

エマージェンス・ジャパン合同会社
代表

はまだ ようすけ
浜田 陽介 氏



スタッフの生産性を上げる思考法を教える専門家。1976年生、高知県出身、法政大学工学部卒。金融のシステムエンジニアとして論理的思考力(左脳思考)を磨いた後、ゲームディレクターとして創造的思考力(右脳思考)を磨き、両方の現場を最前線で経験。両極端な業界から掴んだリソースを融合し、『スタッフの生産性向上、アイデア力強化』のノウハウ提供を行っている。2017年より人材育成事業を立ち上げ、2018年にエマージェンス・ジャパン合同会社を設立。現在までに企業研修、コンサルティング、個人向けセミナーなど、1000人以上に行い成果を上げている。

日時 令和4年10月6日(木) 13:00~15:00

場所 行橋商工会議所 研修室

定員 20名(定員になり次第締め切ります。)

受講料 無料

**主催
申込先** 下記申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXまたはTELにて、
9月30日(金)までにお申込みください。
行橋商工会議所 中小企業振興課 (TEL 0930-25-2121 FAX 0930-25-3488)

感染対策 注意事項

- 会場はコロナ感染対策を万全に取って開催いたします。
- 参加者はマスク着用、アルコール消毒、検温にご協力をお願いします。
- 当日に発熱や咳が出る方はご参加をお控え下さい。
- 今後のコロナ感染状況により、急遽オンライン開催に変更させていただく場合もございます。

10/6(木)開催 販売促進セミナー「販促アイデアをザクザク生み出す方法」受講申込書

行橋商工会議所 宛 (FAX: 0930-25-3488)

※このままA4サイズでFAXして下さい。

事業所名			(TEL)
所在地			(FAX)
受講者名			

※ご記入いただいた個人情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用する他、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

